

Aumentando el valor de la
empresa:
**ROL INVESTOR RELATIONS
OFFICER (IRO)**

Mayo 2024

1er Curso en Argentina sobre el rol del Investor Relations Officer (IRO)

El rol de los IROs es esencial para las empresas, ya que su principal responsabilidad es construir y mantener una buena relación entre la empresa y sus inversores.

Al establecer una comunicación clara y efectiva con los inversores, los IROs pueden ayudar a mejorar la confianza y la credibilidad de la empresa, lo que puede resultar en un mayor interés de los inversores y un aumento del valor de las acciones de la empresa.

Por otro lado, los IROs son el termómetro del mercado para las empresas, ayudándoles a anticipar las expectativas de inversores y el mercado en cuanto a resultados, forma de trabajo, comunicación e impacto relacionados con temas ambientales, sociales y de gobierno corporativo (ASG).

1er Curso en Argentina sobre el rol del Investor Relations Officer (IRO)

SPEAKERS



**ALEJANDRO
BERNEY**

Director Caja de Valores
Investor Relations - BYMA



**SANTIAGO
CHAHER**

Managing Director
Cefeidas Group

- ✓ **CLASES**
Cuatro clases de 2 horas de duración cada una, comenzando 8.30 a.m.
- ✓ **FECHAS**
Martes y jueves. Inicia: 21 de mayo. Finaliza: 30 de mayo.
- ✓ **MODALIDAD**
Virtual
- ✓ **¿A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO?**
El curso se encuentra dirigido a directores, gerentes, inversores, profesionales e intermediarios de empresas o proveedores de servicios que son o serán parte o están vinculados con el mercado de capitales.
- ✓ **ARANCEL**
Pesos \$ 100.000 (incluye IVA). 50% de descuento para emisoras de valores negociables listadas en BYMA y Agentes Miembros.

**Presentado por expertos reconocidos a nivel internacional
con un enfoque práctico y moderno.**

SESIÓN #1 - 21/5

Entendiendo el ecosistema - las relaciones con inversores y su contexto

1. El rol y sus funciones, diferencias con otros roles dentro de la empresa
2. Los participantes del mercado y la importancia de la transparencia y divulgación de la información
3. Tendencias en ASG, las expectativas de los inversores y el rol del IRO

Speaker: Santiago Chaher

SESIÓN #3 -28/5

Cómo hablarle al mercado

1. Entender cómo el analista evalúa una empresa
2. Establecer métricas y mensajes internos y externos alineados
3. Impacto de proyectos estratégicos en resultados futuros

Speaker: Alejandro Berney

SESIÓN #2 - 23/5

La función de relación con inversores

1. La preparación anticipada para el acceso al mercado de capitales.
2. La adopción de buenas prácticas y que cumplan con las expectativas de los inversores.
3. La anticipación a crisis o situaciones conflictivas que puedan afectar la reputación de la empresa.
4. La guía al directorio y la gerencia sobre cuáles son los temas estratégicos y de largo plazo que valora el mercado.

Speaker: : Santiago Chaher y especialista invitado

SESIÓN #4 - 30/5

Presentación al mercado y feedback a la organización

1. La importancia de una estrategia de comunicación clara
2. Panel: la mirada del Analista de Equity versus el de Deuda

Speaker: Alejandro Berney y especialistas invitados



BYMA
EDUCA

www.byma.com.ar/productos/relaciones-con-inversores/

Con el apoyo de



Cefeidas
GROUP

International Advisory Firm